



CHIFFRE D’AFFAIRES 2018 STABLE

RETOMBEES PROMETTEUSES SUITE A LA MISE EN PLACE D’INFRASTRUCTURES DANS LE LOIRET ET DANS L’YONNE

En M€ Données non auditées Normes GAAP	2018	2017
Total	1,58	1,59

Un exercice marqué par le développement d’infrastructures pour le compte de tiers

A l’issue de son exercice 2018, WEACCESS GROUP, opérateur français majeur de l’Internet Haut et Très Haut Débit en zones blanches et grises a enregistré un chiffre d’affaires de 1,58 M€ stable par rapport à l’exercice précédent.

Sur le second semestre, l’activité a été portée par la construction d’infrastructures 4G dans le Loiret et la mise en place d’infrastructures dans l’Yonne :

- Suite à l’attribution par l’ARCEP le 25 juillet dernier de la licence 4G fixe pour le département du Loiret, WEACCESS GROUP a démarré dès octobre la couverture réseau du département avec l’objectif à terme d’installer 6 000 prises sur un marché cible de 24 000 prises. Depuis l’ouverture des deux premiers sites de La Brosse et de Mainvilliers, l’opérateur a déjà enregistré plus de 60 nouveaux abonnements 4G/LTE.
- Le déploiement d’un réseau privatif par WEACCESS GROUP pour la Délégation de Service Public (DSP) du Tonnerrois dans l’Yonne a permis la connexion de 171 clients dont les abonnements sont en croissance constante. Suite à sa nomination par le marché de la Communauté de Communes du Tonnerrois, WEACCESS GROUP a par ailleurs permis le passage en voix sur IP de l’ensemble de la collectivité locale et la connexion d’une vingtaine de sites.

Le modèle récurrent de facturation par abonnement enregistre un chiffre d’affaires de 1,33 M€, soit 84,4% du chiffre d’affaires global.

Le segment « particuliers » représente 2 894 abonnés à fin 2018 et a généré un chiffre d’affaires de 0,94 M€, soit 59,5% du chiffre d’affaires du Groupe. Le segment « professionnels » englobe 218 entreprises pour une contribution à l’activité 2018 à hauteur de 0,30 M€, soit 19,0% du total.

Les ventes liées à la mise en place de la technologie pour compte de tiers progressent pour atteindre 9,7% du chiffre d’affaires contre 8,2% en 2017.

En 2018, les départements les plus contributifs à l’activité sont la Meuse, la Seine Maritime, l’Hérault et l’Yonne.

Perspectives : développement du nombre d’abonnés

En 2019, WEACCESS GROUP va poursuivre activement le déploiement de sa couverture LTE/4G sur le département du Loiret. Trois sites additionnels ont d’ailleurs ouvert durant la première semaine de l’année 2019. Sur un total de 40 sites prévus par la licence, 32 sites supplémentaires devraient ouvrir d’ici fin 2019, représentant 2 000 à 3 000 abonnés supplémentaires.

Fort de sa maîtrise de la technologie 4G fixe/LTE, 9 fois moins coûteuse que la Fibre optique, et de la détention d’équipements permettant l’élaboration d’offres commerciales compétitives, WEACCESS GROUP souhaite poursuivre la conquête de nouveaux départements français.

Prochaine publication : résultats annuels 2018 : 3 avril 2019, après Bourse.

A propos de WEACCESS GROUP

Fondé en 1995, WEACCESS GROUP (ex. INFOSAT TELECOM) est un fournisseur d'Accès Internet à Haut et Très Haut Débit, agréé auprès de l'ARCEP (Autorité de Régulation des Communications Electroniques et des Postes). La société développe et exploite des réseaux Haut Débit de type 4G Fixe/LTE dans les zones blanches et grises (zones non ou mal desservies par les réseaux traditionnels) sur le territoire national principalement sur le quart Nord-Ouest de la France.

Les titres composant le capital social de WEACCESS GROUP sont inscrits sur le compartiment ACCESS + d'EURONEXT Paris.

Code ISIN : FR0010688465 - Code Mnémonique : MLWEA

Contacts

Emetteur – WEACCESS GROUP – François HEDIN — f.hedin@weaccess.fr – www.weaccess.fr

Conseil – ATOUT CAPITAL – Joséphine GUINEFOLLEAU – josephine.guinefolleau@atoutcapital.com – www.atoutcapital.com

Listing Sponsor – CHAMPEIL SA – Axel CHAMPEIL – axel.champeil@champeil.com – www.champeil.com

Communication – CAP VALUE – Gilles BROQUELET – gbroquelet@capvalue.fr – www.capvalue.fr

